

DIAGNOSTIC RAPIDE D'ENTREPRISE ("QUICK SCANNING")

Il s'agit du module d'intervention de base obligatoire, nécessaire pour appréhender, au delà de la perception qu'en ont les dirigeants, la situation présente de l'entreprise et permettre de dégager les priorités d'action à engager pour répondre de la manière la plus efficace et la plus économique aux attentes exprimées par ses dirigeants.

L'objectif de cet "audit" est de permettre une évaluation rapide, soit d'une entreprise isolée, soit d'un groupe d'entreprises, afin de mettre en évidence celles qui disposent d'un potentiel de développement intéressant.

Le Quick Scanning intéresse principalement les entreprises de tailles moyennes et **ne constitue pas une évaluation monétaire du patrimoine de l'entreprise** mais plutôt une évaluation de ses potentialités vis à vis d'un actionnaire présent ou futur. Cette mission peut être conduite de façon autonome ou s'inscrire dans le cadre d'un projet plus global, dont elle constituera alors la première étape (Cf. schéma général des types d'interventions).

A l'issue de cette analyse - dont la durée s'échelonne sur deux à quatre semaines selon l'importance et la nature des activités - un dossier d'évaluation globale est remis aux dirigeants comprenant, outre un diagnostic chiffré des principales fonctions de l'Entreprise et de ses projets éventuels, les recommandations d'actions prioritaires.

Ce dossier permettra:

- à BK Consultants de proposer, si nécessaire, les étapes ultérieures d'intervention les mieux adaptées,
- aux dirigeants de prendre les décisions qui s'imposent.

DIAGNOSTIC RAPIDE D'ENTREPRISE

<p><u>Objectifs :</u></p> <p>Appréhender rapidement la situation de l'entreprise, en vue de dégager le potentiel disponible et les domaines d'actions prioritaires.</p> <p><u>Étapes préalables nécessaires:</u></p> <p>Néant.</p> <p><u>Étapes suivantes possibles:</u></p> <ul style="list-style-type: none">• Restructuration/mise à niveau• Etude de positionnement• Dossier de financement ou de recherche de partenaires• Recherche de débouchés commerciaux	<p><u>Durée:</u></p> <p>2 à 4 semaines</p> <p>(1)</p>	<p><u>Entreprises concernées :</u></p> <ul style="list-style-type: none">• Toute entreprise publique ou privée.• Particulièrement adapté aux holdings financières qui souhaitent vérifier la situation de leurs participations. <p><u>Conditions préalables :</u></p> <p>Entreprise rentable ou volonté des dirigeants d'accepter une profonde remise en cause.</p> <p><u>Livrables :</u></p> <ul style="list-style-type: none">• Dossier de diagnostic chiffré des principales fonctions de l'entreprise et des projets envisagés.• Évaluation globale des potentialités de l'entreprise.• Recommandations d'actions
---	---	--

(1) après retour des questionnaires